

- “ 회사는 에너지·소재·식량으로 대표되는 핵심사업의 밸류체인을 강화하고 성장사업 투자를 통해 지속 가능한 성장 기반을 공고히 하였습니다. ”

2025년 주요 실적

세전이익 성장률
목표 **8.0% + α**

2025년 세전이익 성장률 9.6% 달성

Organic Growth

철강	포스코와 One Team 마케팅 통한 美, EU 등 판매 확대	그룹 제품 1,010만톤
모빌리티	글로벌 생산기지 확장 - 멕시코·폴란드 신규 코아공장 완공	코아 판매량 216만대
식량	팜 정제공장 건설 및 파트너십 기반 곡물 취급량 확대	곡물 취급량 566만톤
가스	미얀마 4단계 개발 지속 및 호주 SENEX 증산 체제 구축	가스 판매량 124bcf
LNG	LNG Trading 경쟁력 강화 - 전문 법인 설립 및 전용선 인수	LNG 전용선 1척 확보
발전	광양구역전기 사업권 취득 및 3·4호기 신예화 착수	신규 사업권 1개 확보

Inorganic Growth

성장 투자	팜 기업 인수를 통한 농장 규모 확대 및 종자 사업 진출	팜 농장 +12.8만ha
전략 투자	Alaska LNG PJT 참여, 강재공급·LNG Off-take 권리 확보	철강 25 LNG 100만톤*

* (철강) 최대 판매량, (LNG) 연간 Off-Take 물량

손익 현황



* 연도 사업보고서 기준

“ 사업의 성장성과 수익성 평가에 기반한 적극적인 사업구조 재편을 통해 사업 포트폴리오의 최적화와 자본 효율성을 제고하였습니다. ”

자본 효율성 개선

ROIC
목표 WACC 8.0% 이상

2025년 연결 ROIC 8.7% 달성 > 9,816억원 ÷ 11조 2,777억원
(세후 영업이익) (2개년 평균 투자자본)

사업구조 재편

✓ 사업 포트폴리오 체계에 맞춰
구조 개선군 구조 개편 진행

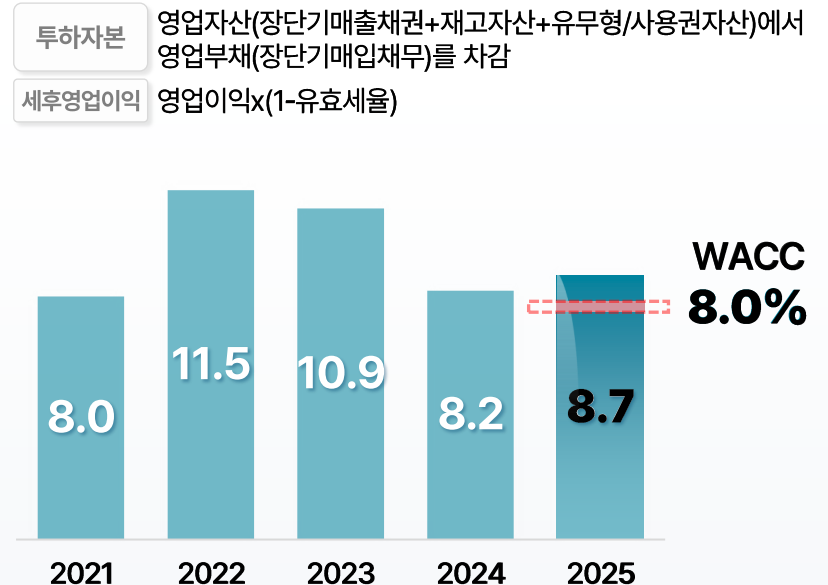


주요 실적(매각)

자산	사업	사유	지분율	매각실적(입금기준)
베트남 몽중2	석탄 발전	탄소중립 기여	30%	1,153억원
P-모빌리티	STS 임가공	지배구조 조정	100%	372억원
우즈벡 면방	면사 제조	非전략 사업	100%	242억원
미얀마 RPC	미곡 처리장	포트폴리오 조정	60%	198억원
P-CORE	코아 제조	포트폴리오 조정	51%	193억원

* 우즈벡면방(일부자산 매각대금), P-모빌리티 STS사업(매각진행 계약금)

연결 ROIC 추이



‘24년 ROIC 감소 사유

- 세후 영업이익 감소: 베트남 몽중 매각 영향 손상차손 발생 (0.1조원)
- 자산 증가: 건설중 자산 증가(+0.5조원), 미얀마 광업권 확대 (+0.2조원)

* 연도 사업보고서 기준

“ 회사는 미래의 성장과 이익의 주주환원을 균형있게 고려하여 배당을 실시 중이며
2025년은 중간배당 도입과 함께 주주환원을 51.3%를 달성하였습니다. ”

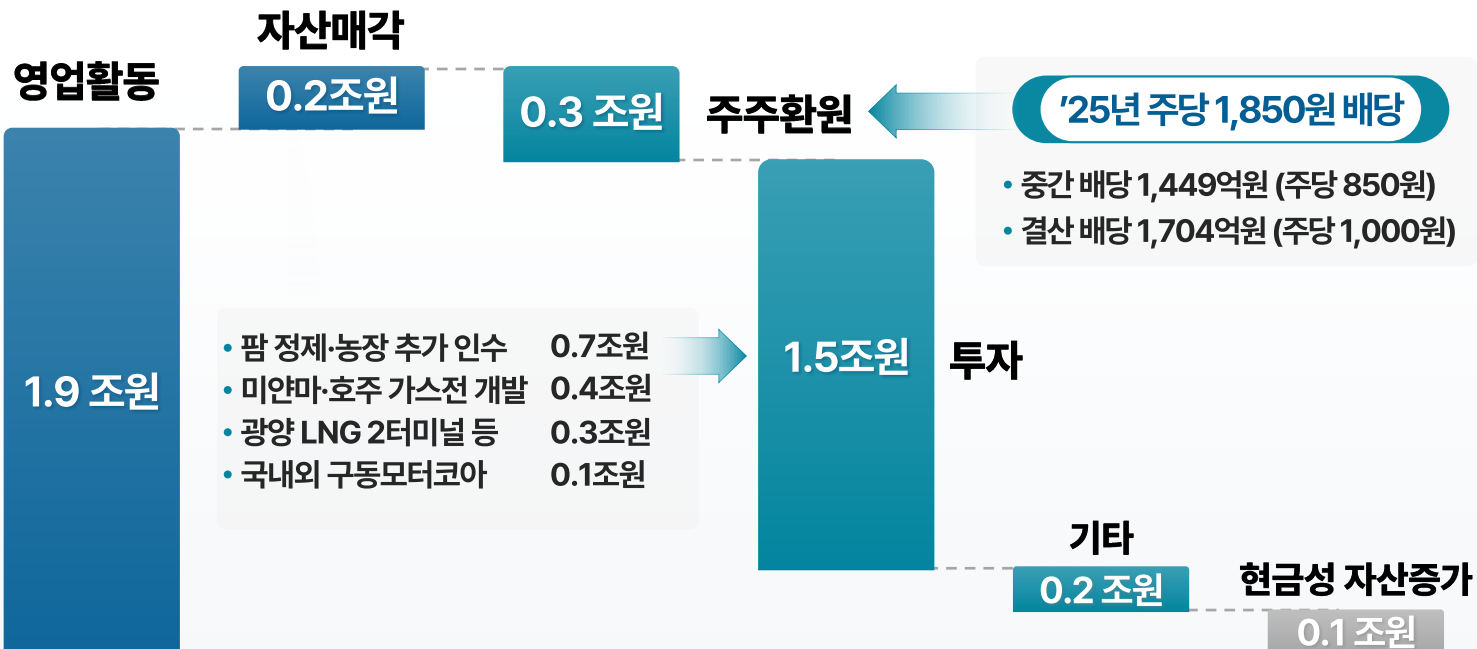
⌚ 배당 총액 규모 '21년 987억 → '23년 1,704억원 → '25년 3,153억원으로 지속 증가

자본 배분 및 주주환원 실적

주주환원을
목표 50% 수준

'25년 주주환원을 51.3% 달성 및 중간 배당 개시 ⌚ $3,153\text{억원} \div 6,141\text{억원}$
(배당총액) (연결 당기순이익)

자본 배분



* Source: 포스코인터내셔널 연결현금흐름표 (2025)

배당 총액



“ 기존 소통 강화계획을 기반으로 C-Level의 적극적인 참여와 혁신적 IR 전략을 통해 회사의 전략 방향을 투명하게 공유하고 신뢰를 기반으로 한 지속가능한 성장을 도모하였습니다. ”

소통 강화 계획 (2025~2027)

최고 경영진 참여 확대

- ✓ C-Level 간담회 및 이사회 참여 NDR
- ✓ 경영진 주관 Value Day 확대
- ✓ Anchor 투자자 발굴에 적극 지원 및 동참

소통 다변화 및 Network 확대

- ✓ SNS 및 IR 챗봇 통한 신속한 소통
- ✓ Peer 교류 통한 글로벌 투자자와의 네트워크 확대
- ✓ 신규 증권사 커버리지 확보

ESG 소통 강화

- ✓ 환경, 안전 등 주요 ESG 데이터 공개
- ✓ ESG 평가기관과 소통 강화(MSCI, S&P글로벌 등)
- ✓ 기업가치와 경영진의 보상 체계 연계

2025년 주요 실적



C-Level IR promotion 확대

- 주요 국내·외 기관 투자자 NDR 및 간담회 실행 (34회)
- 사외이사 Governance NDR (뉴욕) 최초 실시

핵심사업 Value Day 진행

- 모빌리티 등 주요 사업 Value day 실시 (2회)



소통 채널 및 Network 다변화

- X, Linked In 전용 채널 개설 및 IR·공시 챗봇 도입 운영
- 증권사 커버리지 확대 (12개사 → 16개사)



ESG 소통 강화

- ESG 평가등급 및 미얀마, 인니 팜농장 실사 보고서 공개
- 주요 평가기관, 투자자 대상 ESG 이슈 선제적 소통
- ESG 경영실적을 경영진 보상체계와 연계
- 🌟 산업통상자원부 주최 『2025 지속가능경영 유공 정부포상』 종합 ESG 부문 국무총리 표창 수상